

# Aurélien COLSON

colson@essec.edu

Associate Professor

Department: Law, Political Science & Society

Campus de Cergy

## DIPLOMAS

---

### DIPLOMAS

- |      |  |
|------|--|
| 2007 | Ph.D. in International Relations<br>(University of Kent United Kingdom)          |
| 2007 | Doctorat in Political Science<br>(Université Paris Descartes (Paris V) France)   |
| 1998 | Master in Business Administration<br>(ESSEC Business School France)              |
| 1996 | Master in International Conflict Analysis<br>(University of Kent United Kingdom) |
| 1995 | Diplôme national de Master, Political science<br>(Sciences Po Paris France)      |

## CAREER

---

### FULL-TIME ACADEMIC APPOINTMENTS

- |                   |  |
|-------------------|--|
| 2008 - 2008-11-30 | Assistant Professor (ESSEC Business School France) |
| 2008 - Now        | Associate Professor (ESSEC Business School France) |

### OTHER ACADEMIC APPOINTMENTS

- |                   |  |
|-------------------|--|
| 2005 - 2007-12-31 | Lecturer and researcher (Private and Public Policies Department) and<br>Development Director, ESSEC IRENE (ESSEC Business School France) |
| 1998 - 2005-08-31 | Lecturer (ESSEC Business School France)  |

- 2002 - Now Visiting Professor (École nationale d'administration - ENA France)
- 2020 - 2026-08-31 Track Head, Geopolitics & Negotiation (ESSEC Business School France)
- 2021 - 2023-12-31 Co-Head, Private & Public Policies Department (ESSEC Business School France)
- 2021 - 2026-08-31 Track Co-Head, "Géopolitique, Défense & Leadership" (ESSEC Business School France)
- 2024 - 2026-08-31 Co-Academic Director of the Institute for Geopolitics & Business (ESSEC Business School France)
- 2024 - 2026-08-31 Co-Holder of the European Affairs Track (ESSEC Business School France)

## **PROFESSIONAL APPOINTMENTS**

- 2002 - 2005-08-31 Project Leader (Commissariat général du Plan France)

## **OTHER APPOINTMENTS**

- 1998 - 2002-05-15 Advisor to the French Prime Minister (Cabinet du Premier ministre France)
- 2008 - 2027-08-31 Director, IRENE (ESSEC Business School France)
- 2023 - 2028-08-31 Head, Law, Political Science & Society Department (ESSEC Business School France)

## **PUBLICATIONS**

---

### **BOOK REVIEWS**

[COLSON, A. \(2009\). Constructing Justice and Security after War. International Journal of Conflict Management, États-Unis.](#)

### **BOOKS**

[PEKAR LEMPEREUR, A. et COLSON, A. \(2008\). First Things First: A Negotiation Method. CO-](#)

[DEV, 206 pages.](#)

[LEMPEREUR, A. et COLSON, A. \(2012\). \*Förhandlingsbart. Metodbok i förhandlingsteknik \(Swedish Translation\)\*. Liber, 277 pages.](#)

[PEKAR LEMPEREUR, A., SALZER, J. et COLSON, A. \(2008\). \*Méthodes de médiation. Au coeur de la conciliation\*. 1st ed. Dunod, 271 pages.](#)

[LEMPEREUR, A., COLSON, A. et SALZER, J. \(2011\). \*Méthode de médiation. Au coeur de la conciliation \(Romanian translation\)\*. Editura C.H. Beck, 322 pages.](#)

[PEKAR LEMPEREUR, A., SALZER, J. et COLSON, A. \(2010\). \*Méthode de médiation. Au coeur de la conciliation \[version mexicaine\]\*. Grupo Editorial Patria, 269 pages.](#)

[PEKAR LEMPEREUR, A. et COLSON, A. \(2009\). \*Méthode de négociation \(Traduit en Géorgien\)\*. GCI, 332 pages.](#)

[LEMPEREUR, A., COLSON, A. et CHAO, T.W. \(2012\). \*Méthode de négociation. On ne naît pas bon négociateur, on le devient \(Chinese translation\)\*. Peking University Press, 248 pages.](#)

[LEMPEREUR, A. et COLSON, A. \(2009\). \*Méthode de négociation. On ne naît pas bon négociateur, on le devient \(version persane\)\*. Shirazeh, 315 pages.](#)

[PEKAR LEMPEREUR, A., COLSON, A. et DUZERT, Y. \(2009\). \*Método de Negociação. Atlas\*, 200 pages.](#)

[PEKAR LEMPEREUR, A. et COLSON, A. \(2008\). \*Négociations européennes. De Henri IV à l'Europe des 27. A2C\*, 284 pages.](#)

[LEMPEREUR, A. et COLSON, A. \(2010\). \*The First Move. A Negotiator's Companion\*. John Wiley & Sons, Inc. 254 pages.](#)

[COLSON, A. \(2005\). \*La conduite du changement dans le secteur public : une contribution pour l'action\*. Paris: La Documentation Française.](#)

[PEKAR-LEMPEREUR, A. et COLSON, A. \(2004\). \*Méthode de négociation. On ne naît pas bon négociateur, on le devient\*. Dunod, 261 pages.](#)

[LEMPEREUR, A. et COLSON, A. \(2010\). \*Méthode de négociation. On ne naît pas bon négociateur, on le devient \(2ème édition\)\*. 2 ed. Dunod, 274 pages.](#)

[LEMPEREUR, A. et COLSON, A. \(2015\). \*The First Move. A Negotiator's Companion \[Japanese Edition\]\*. Hakubo, 298 pages.](#)

[LEMPEREUR, A. et COLSON, A. \(2014\). \*The First Move. A Negotiator's Companion \[Russian Edition\]\*. KAH, 288 pages.](#)

[COLSON, A. et LEMPEREUR, A. \(2020\). \*Ilk Hamle: Müzakerecinin El Kitab? Broché \[Turkish Adaptation of: The First Move. A Negotiator's Companion\]\*. Istanbul: Remzi Kitabevi, 280 pages.](#)

[COLSON, A., LEMPEREUR, A. et NAVEED NOORMAL, A. \(2020\). \*Méthode de négociation \(version afghane, en dari\)\*. Saeed Publishers House, 246 pages.](#)

[LEMPEREUR, A., SALZER, J. et COLSON, A. \(2024\). \*Healing the Wounds of Conflict: Mediation Can Help \[Ukrainian\]\*. Consent Publ.](#)

[LEMPEREUR, A., SALZER, J., COLSON, A., PEKAR, M. et KOGAN, E. \(2021\). \*Mediation. Negotiation by other moves\*. John Wiley & Sons, Inc. 368 pages.](#)

[LEMPEREUR, A., COLSON, A. et PEREZ NUCKEL, R. \(2022\). \*Método de Negociacion\*. Granica.](#)

[LEMPEREUR, A., COLSON, A. et MARCHI, F. \(2022\). \*Metodo di Negoziazione. Dal Principe di Machiavelli All'Era Della Globalizzazione\*. Rubbettino.](#)

## **INTERVIEWS: RADIO - TV - PRESS**

[COLSON, A. et THUDEROZ, C. 2019. \*Décider à plusieurs\*. Mars.](#)

[COLSON, A. 2012. \*How to Be Perceptual in Negotiation?\* Juillet.](#)

[COLSON, A. 2013. \*Interview : Le secret est aussi essentiel\*. Avril.](#)

[COLSON, A. 2020. \*L'Union européenne est une machine à négocier" - analyse du Brexit\*. Octobre.](#)

[COLSON, A. 2022. \*Grève chez TotalEnergies: sortir de ce borbier grâce à la transparence\*. Octobre.](#)

[COLSON, A. 2013. \*On ne naît pas bon négociateur, on le devient\*. Novembre.](#)

## **PRESS ARTICLE, VIDEO OR OTHER POPULAR MEDIA**

[COLSON, A. \(2012\). Beijing - Business Negotiation: The Art of Value Maximization. \*The Economic Observer - Beijing\*.](#)

[COLSON, A. \(2009\). Bien acheter, c'est aussi savoir séduire l'autre. \*Le Figaro Patrimoine\*, pp. 18.](#)

[COLSON, A. \(2012\). Learning How to Negotiate. \*Global Entrepreneur\*, pp. 128.](#)

[COLSON, A. \(2012\). Salary Negotiation: Did You Really Do Right? \*Staffers\*.](#)

[COLSON, A. \(1999\). La justice contre la paix ? \*Le Monde\*, pp. 17.](#)

[COLSON, A. \(2005\). Point de vue sur la conduite du changement dans le secteur public. \*En Actions. Assurance maladie\*, pp. 5.](#)

[COLSON, A. \(2006\). Négociation et réforme du code des marchés publics. \*achatpublic.com\*.](#)

[COLSON, A. \(2008\). Entretien. \*M, le magazine du Monde\*.](#)

[COLSON, A. \(2020\). Covid : L'État dans tous ses états », ESSEC Reflets. June-July 2020.](#)

[COLSON, A. \(2020\). "Il faut expliquer, sinon comment éteindre les rumeurs?". \*Midi Libre\*.](#)

[COLSON, A. \(2019\). « Supprimer l'ENA, ou tempérer le mépris d'Etat ? », \*La Gazette des Communes, Le Journal du Dimanche, La Tribune. The Conversation\*.](#)

[COLSON, A. \(2022\). Le secret en diplomatie : son usage et ses exceptions. \*AFP, Le Télégramme de Brest\*.](#)

[COLSON, A. et VIVET, E. \(2013\). Elargissement européen : quand le silence des petits pays fait le pouvoir des grands. \*Le Figaro\*.](#)

[COLSON, A. et CHAO, T.W. \(2012\). To Break Through "Principled Negotiation". \*China Business News\*.](#)

[COLSON, A. \(2009\). "On ne naît pas bon négociateur, on le devient" Entretien avec Aurélien Colson. \*Le monde de l'Intelligence\*, pp. 15-17.](#)

[COLSON, A. \(2010\). Fin du secret diplomatique ? \*Le Monde\*, pp. 24.](#)

[COLSON, A. \(2011\). La Vanguardia - La revolucion es la antitesis de la negociation. \*La Vanguardia\*, pp. 10.](#)

[COLSON, A. \(2011\). Vers un nouvel équilibre entre secret diplomatique et droit de savoir ? \*Le Monde\*, pp. 151-153.](#)

## **BOOK CHAPTERS**

[COLSON, A. \(2014\). 1919 : Wilson à Versailles, ou l'ambition contrariée d'une diplomatie transparente. Dans: \*Négociations d'hier, leçons pour aujourd'hui\*. 1st ed. Larcier, pp. 207-223.](#)

[COLSON, A. et PEKAR LEMPEREUR, A. \(2011\). A Bridge to Lasting Peace: Post-Conflict Reconciliation and Mediation in Burundi and the Democratic Republic of Congo. Dans: \*Mediation in Political Conflicts. Soft Power or Counter Culture?\* 1st ed. Hart Publishing, pp. 153-169.](#)

[COLSON, A. \(2009\). Administrar a tensao entre sigillio e transparência. Os casos analagos da negociaçao et das empresas. Dans: \*Manual de Negociações Complexas \(2e édition\)\*. 1st ed. FGV Editora, pp. 31-48.](#)

- [COLSON, A. \(2013\). Chiaroscuro in Negotiations: Secrecy, Transparency, and Asymmetry in International Negotiations. Dans: \*International Negotiations: Foundations, Models, and Philosophies. Christophe Dupont\*. 1st ed. Republic of Letters, pp. 233-249.](#)
- [COLSON, A. \(2013\). Christophe Dupont's Legacy in the Field of Negotiation. Dans: \*International Negotiations: Foundations, Models, and Philosophies. Christophe Dupont\*. 1st ed. Republic of Letters, pp. 27-33.](#)
- [COLSON, A. \(2018\). Ebola : complexité d'une crise sanitaire devenant une crise globale. Dans: \*Complexité et organisations : faire face aux défis de demain\*. 1st ed. Eyrolles, pp. 333-349.](#)
- [COLSON, A., ELGOIBAR, P. et MARCHI, F. \(2015\). Employee Representatives in France: Employers' Perceptions and Expectations Towards Improved Industrial Relations. Dans: \*Promoting Social Dialogue in European Organizations\*. 1st ed. Springer, pp. 67-78.](#)
- [COLSON, A. \(2011\). Le clair-obscur de la négociation : secret, transparence et asymétrie en diplomatie. Dans: \*Entrer en Négociation. Mélanges en l'honneur de Christophe Dupont\*. 1st ed. Larcier, pp. 287-304.](#)
- [COLSON, A. \(2013\). L'usage des simulations de négociation. Dans: \*Traité de relations internationales\*. 1st ed. SciencesPo. Les Presses, pp. 1081-1095.](#)
- [JENKINS, A., THUDEROZ, C. et COLSON, A. \(2019\). Mediation and Conciliation in Collective Labour Conflicts in France. Dans: \*Euwema, M.C., Medina, F.J., García, A.B., Pender, E eds. Mediation in Collective Labour Conflicts\*. 1st ed. Springer, pp. 85-98.](#)
- [COLSON, A. \(2004\). La conduite du changement dans le secteur public : premiers résultats. Dans: \*Regards prospectifs sur l'Etat-stratège \(tome 1\)\*. 1st ed. Paris: Presses du Plan, pp. 65-69.](#)
- [COLSON, A. \(2004\). Temps et conduite du changement dans le secteur public. Dans: \*Regards prospectifs sur l'Etat-stratège \(tome 2\)\*. 1st ed. Paris: Presses du Plan, pp. 63-68.](#)
- [COLSON, A. \(2009\). Répondre à la crise des valeurs : l'enjeu de la responsabilité. Dans: \*Le leadership responsable. Un allié sûr contre la crise\*. 1st ed. Gualino. Lextenso éditions, pp. 61-68.](#)
- [COLSON, A. \(2006\). Contrats et négociation. Dans: \*Mélanges en l'honneur du professeur Michel Guibal\*. 1st ed. Montpellier: Presses universitaires de Montpellier, pp. 11-18.](#)
- [COLSON, A. \(2007\). Administrar a tensão entre sigilo e transparencia. Os casos análogos da negociação e das empresas. Dans: \*Manual de negociações complexas\*. 1st ed. Rio de Janeiro: FGV Editora.](#)
- [COLSON, A. \(2008\). La profession de négociateur selon Antoine Pecquet. Dans: \*Négociations européennes. D'Henri IV à l'Europe des 27\*. 1st ed. Paris: A2C, pp. 79-86.](#)
- [LEMPEREUR, A. et COLSON, A. \(2008\). Négociateur. Dans: \*Le Guide de l'entrepreneur efficace - Conseils et méthodes\*. 1st ed. Paris: Dunod, pp. 39-50.](#)

[COLSON, A. \(2008\). Discours sur l'art de négocier. Dans: \*Négociations européennes. D'Henri IV à l'Europe des 27\*. 1st ed. A2C, pp. 79-86.](#)

[COLSON, A. \(2019\). Woodrow Wilson in Versailles. A Transparent Diplomat's Frustrated Ambition. Dans: Emmanuel Vivet \(ed.\). \*Landmark Negotiations From Around the World\*. 1st ed. Intersentia, pp. 191-206.](#)

## **BOOK COLLECTION EDITOR**

[ROOSEN, T. et COLSON, A. \[Eds\] \(2013\). \*Collection : Prévenir, négocier, résoudre\*. Larcier.](#)

[COLSON, A. \[Ed\] \(2018\). \*Le Conseil de Sécurité des Nations Unies : Ambitions et limites\*. Larcier.](#)

[COLSON, A. \[Ed\] \(2023\). \*Prévenir, négocier, résoudre\*. Larcier.](#)

[COLSON, A. \[Ed\] \(2022\). \*Collection "Prévenir, Négocier, Résoudre"\*. Larcier.](#)

[COLSON, A. et ROOSEN, T. \[Eds\] \(2014\). \*Collection : Prévenir, négocier, résoudre\*. Larcier.](#)

[ROOSEN, T. et COLSON, A. \[Eds\] \(2015\). \*Collection : Prévenir, négocier, résoudre\*. Larcier.](#)

[ROOSEN, T. et COLSON, A. \[Eds\] \(2016\). \*Collection : Prévenir, négocier, résoudre\*. Larcier.](#)

[ROOSEN, T. et COLSON, A. \[Eds\] \(2018\). \*Collection : Prévenir, négocier, résoudre\*. Larcier.](#)

[COLSON, A. \[Ed\] \(2019\). \*Collection : « Prévenir, négocier, résoudre »\*. Bruxelles: Larcier.](#)

## **PREFACES OF A JOURNAL**

[COLSON, A. \(2015\). Editorial: Prendre au sérieux les négociations. \*Négociations\*, 23\(1\), pp. 9-12.](#)

## **PRESENTATIONS AT AN ACADEMIC OR PROFESSIONAL CONFERENCE**

[COLSON, A. \(1997\). The activity of the International Criminal Tribunal for the Former Yugoslavia. Dans: 1997 Conference on Regional Security in a Global Context. Wiston House.](#)

[COLSON, A. \(2003\). Le discours sur l'art de négocier d'Antoine Pecquet. Dans: \*Aux sources de la négociation européenne : les penseurs français de la diplomatie à l'âge classique\*. Paris.](#)

[COLSON, A. \(2005\). Building Networks of Negotiation Educators: ESSEC IRÉNÉ among other Possible Models. Dans: \*New Trends in Negotiation Teaching\*. Cergy-Pontoise.](#)

[COLSON, A. \(2005\). Teaching Negotiation at France's ENA: A Cross-Cultural Challenge. Dans: New Trends in Negotiation Teaching. Cergy-Pontoise.](#)

[COLSON, A. \(2006\). Techniques de gestion des conflits. Dans: Autour de Shirin Ebadi, Prix Nobel de la Paix : 10 ans d'ESSEC IRENE. Cergy.](#)

[COLSON, A. \(2007\). Comment négocier aujourd'hui : quelles pistes pour la recherche et la pédagogie ? Dans: 3ème Biennale Internationale de la Négociation. Paris.](#)

[COLSON, A. \(2007\). Enseigner la négociation en France : où, quoi, comment, pourquoi ? Dans: Enjeux et transformations de la négociation sociale. Montréal.](#)

[COLSON, A. \(2007\). Ethique et formation en négociation sociale. Dans: Enjeux et transformations de la négociation sociale. Montréal.](#)

[COLSON, A. \(2007\). Negotiating Air Traffic Rights: When States Negotiate on behalf of Economic Actors. Dans: British International Studies Association Annual Conference. Cambridge.](#)

[COLSON, A. \(2008\). De l'Académie de Torcy à l'Institut diplomatique : pourquoi et comment enseigner la négociation aux diplomates ? Dans: Des diplomaties en renouvellement. Paris.](#)

[COLSON, A. \(2008\). Penser la négociation en science politique : retour aux sources et perspectives de recherche. Dans: Décade de Cerisy : Penser la négociation en modernité avancée. Cerisy-la-Salle.](#)

[COLSON, A. et TENENBAUM, C. \(2008\). Conflict Resolution Studies and the French/anglo-saxon Divide: Another Transatlantic Misunderstanding? Dans: 49th Annual Convention, International Studies Association.](#)

[COLSON, A. et KLEIN, N. \(2009\). Conflits et déplacements forcés de populations dans la région africaine des Grands Lacs. Dans: Colloque international " Exils, Errances et Rencontres ".](#)

[COLSON, A. et MARCHI, F. \(2013\). Dawn of a New Era? Negotiation as a Problem-Solving Mechanism for Social Dialogue un France. Dans: 26th Annual Conference of the IACM 2013.](#)

[COLSON, A. \(2009\). L'Afrique, terreau d'une humanité nouvelle. Dans: Colloque "Grands Lacs".](#)

[COLSON, A. \(2016\). Le processus de négociation multilatérale de la COP 21. Dans: 2016 Paris : Académie Diplomatique Internationale.](#)

[COLSON, A. \(2008\). Médiation en situation post-conflit : une expérience dans la région dans Grands Lacs.](#)

[COLSON, A., JENKINS, A. et THUDEROZ, C. \(2017\). Mediation in Collective Conflict: Setting the scene for dialogue in France. Dans: 30th Annual Conference of the International Association of Conflict Management.](#)

[COLSON, A. \(2009\). Médiation internationale et Track II Diplomacy.](#)

[COLSON, A. et MARCHI, F. \(2013\). Methods and Tools for Teaching European Negotiation: Experiences and Prospects for the Future. Dans: XVII SISP Annual Conference.](#)

[COLSON, A. \(2014\). Mettre en situation : simulations de négociation et apprentissage des RI. Dans: 23rd Congress of Political Science.](#)

[COLSON, A. \(2017\). Se mettre d'accord à 196 : quelles leçons tirer du processus de la COP 21 ? Dans: 2017 Colloque International de Royaumont.](#)

[COLSON, A. \(2017\). Secrecy vs. Transparency in International Negotiations. From a Historical Perspective to the TTIP and COP21 Cases. Dans: Transparency and Secrecy in Foreign Policy.](#)

[COLSON, A. \(2008\). Dynamiser le secteur privé en Afrique : la paix, les talents, le dialogue entre investisseurs et parties prenantes locales. Dans: Colloque "Afrique SA".](#)

[COLSON, A. \(2009\). Entrepreneurship and Negotiation. Dans: Conférence à la Luxembourg Business Academy.](#)

[COLSON, A. \(2019\). From 1600 Disagreements to None. A Behind-the-Scene Analysis of the COP 21 Multilateral Negotiation Process. Dans: 2019 IACM International Annual Conference.](#)

[COLSON, A. \(2017\). Les négociations diplomatiques aux XVIIe et XVIIIe siècles. Dans: Ouverture du cycle de conférences « Versailles et le monde.](#)

[COLSON, A. et KLEIN, N. \(2009\). Reconstruire la paix : une expérience de médiation dans les Grands Lacs. Dans: Conférence à l'Institut d'Etudes Politiques de Lille.](#)

[COLSON, A. \(2009\). Une expérience de médiation en République Démocratique du Congo. Dans: Intervention devant la 9ème Session de l'Institut Diplomatique, Ministère des Affaires Etrangères.](#)

[COLSON, A. \(2009\). Une méthode de négociation pour le Causase.](#)

[COLSON, A. \(2010\). "Six composantes déterminantes pour conduire le changement dans le secteur public local". Dans: Institut national des études territoriales \(INET\).](#)

[COLSON, A. et DRUCKMAN, D. \(2011\). Around "Entrer en négociation": A Festschrift Honouring Christophe Dupont \(1922-2010\). Dans: 24th Annual IACM Conference.](#)

[EZVAN, C., LANGOHR, P., COLSON, A. et RENOUARD, C. \(2016\). Can Business School Students Help Change the World? Reasons from a Pedagogical Experience at ESSEC Business School? Dans: 2016 European Business Ethics Network \(EBEN\) Annual Conference.](#)

[COLSON, A. \(2008\). Eléments de cadrage sur la médiation internationale. Dans: Présentation devant les 27 Etats-membres de l'Union Européenne \(CIVCOM\) à l'invitation de la Présidence Française du Conseil.](#)

[COLSON, A. \(2008\). Enjeux de négociation pour la présidence française de l'Union Européenne. Dans: Conférence à l'ESSEC Management Education.](#)

[COLSON, A. \(2008\). Increased Transparency Towards Stakeholders in International Negotiation: The Appearance of Quasi-negotiators, or the Advent of Quasi-multilateral Negotiations? Dans: 21st Annual Conference, International Association for Conflict Management.](#)

[COLSON, A. et MARCHI, F. \(2015\). Teaching Negotiation to Civil Servants Through Interactive Simulation: The Contrasted Cases of ENA and the European Commission. Dans: 2015 Annual Conference of the International Association of Schools and Institutes of Administration \(IASIA\).](#)

[COLSON, A. \(2008\). Crise de la valeur, crise des valeurs, valeur d'une crise : l'enjeu de la responsabilité. Dans: Questioning the Crisis. Cergy-Pontoise.](#)

## **CONFERENCE PROCEEDINGS**

[WEBB, K. et COLSON, A. \(1998\). Why do Mediators Mediate? Dans: \*Modèles de médiateurs et médiateurs modèles\*. Cergy: ESSEC Business School, pp. 151-157.](#)

[COLSON, A. \(2009\). De l'Académie de Torcy à l'Institut diplomatique : pourquoi et comment enseigner la négociation aux diplomates ? Dans: \*Colloque International de l'IRICE \(UMR CNRS\), Université Panthéon-Sorbonne. Publié dans les Cahiers de l'IRICE, mars 2009\*. IRIT Press, pp. 63-79.](#)

[COLSON, A. \(2007\). La négociation internationale au risque de la transparence : rôles et figures du secret envers des tiers. Dans: \*Actes de la 3ème Biennale Internationale de la Négociation. Risques et négociation : recherche et applications\*. Chambre de Commerce et d'Industrie de Paris.](#)

## **JOURNAL ARTICLES**

[COLSON, A. \(2000\). The Logic of Peace and the Logic of Justice. \*International Relations\*, XV\(1\), pp. 51-62.](#)

[COLSON, A. et GADAUD, T. \(2003\). La négociation : une source de productivité pour les organisations. \*Personnel\*, \(438\), pp. 69-71.](#)

[COLSON, A. \(2003\). Quelques limites à la négociation "gagnant-gagnant". \*Personnel\*, \(438\), pp. 50-53.](#)

[COLSON, A. \(2004\). Gérer la tension entre secret et transparence. Les cas analogues de la négociation et de l'entreprise. \*Revue Française de Gestion\*, 30\(153\), pp. 87-99.](#)

[COLSON, A. \(2004\). Prospective et changement de régime en Afrique du Sud : les scénarios de Mont-Fleur. \*Futuribles\*, \(302\), pp. 47-55.](#)

[COLSON, A. \(2004\). Prospective et décision publiques au Québec. \*Futuribles\*, \(301\), pp. 61-69.](#)

[LEMPEREUR, A. et COLSON, A. \(2005\). Contractualisation et techniques de négociation : l'indispensable formation., 2005\(45\), pp. 41-43.](#)

[COLSON, A. \(2005\). La conduite du changement dans le secteur public. \*La Gazette des communes, des départements et des régions\*, pp. 211-250.](#)

[COLSON, A. et CORM, M. \(2005\). La prospective publique dans les nouveaux Etats membres de l'Union européenne. \*Futuribles\*, \(305\), pp. 53-67.](#)

[COLSON, A. et CUSSET, P.Y. \(2005\). Revisiting a Futures Studies Project : "Reflections on 1985". \*Futures\*, 37\(9\), pp. 1057-1065.](#)

[COLSON, A. et CORM, M. \(2006\). Futures Studies in the European Union's New Member States. \*Foresight\*, 2006/8\(3\), pp. 55-64.](#)

[VIVET, E. et COLSON, A. \(2011\). Can Diplomatic Negotiation be Taught? \(English translation\). \*Mondes. Les Cahiers du Quai d'Orsay\*, \(8\), pp. 173-178.](#)

[COLSON, A. et CUSSET, P.Y. \(2008\). Retour sur un exercice de prospective : "Réflexions pour 1985". \*Horizons Stratégiques\*, 7\(1\), pp. 142-150.](#)

[COLSON, A. \(2013\). La qualité du dialogue social est un enjeu majeur pour l'Europe. \*Entreprise & Carrières\*, pp. 28-29.](#)

[COLSON, A. \(2008\). Les accords de Matignon vingt ans après, l'accord de Nouméa dix ans plus tard : entretien avec Alain Christnacht. \*Négociations\*, 2008/2\(10\), pp. 89-103.](#)

[COLSON, A. \(2009\). Penser la négociation en science politique : retour aux sources et perspectives de recherche. \*Négociations\*, 2009/2\(12\), pp. 93-106.](#)

[COLSON, A., SCHEMEIL, Y., BOUILLAUD, C., DAVIDE, C.P., FAUVE, A. et LA BRANCHE, S. \(2014\). Quand simuler stimule. Innovation pédagogique et recherche décisionnelle. \*Revue Française de Sciences Politiques\*, 64\(3\), pp. 479-501.](#)

[COLSON, A. \(2007\). Quebec Confronting its Future: Some Tools for Public Decision Making. \*Foresight\*, pp. 67-72.](#)

[DE BEAUFORT, V. et COLSON, A. \(2010\). Quelles évolutions pour la politique européenne et de défense \(PESD\) après le Traité de Lisbonne ? \*Cahiers de la Sécurité\*, \(14\), pp. 25-30.](#)

[COLSON, A. \(2011\). Réconcilier l'inconciliable ? Les leçons de Négociations et Médiations en Milieux extrêmes. \*Journal de l'Ecole de Paris du Management\*, \(88\), pp. 9-17.](#)

[COLSON, A. et LEMPEREUR, A. \(2008\). Un pont vers une paix durable. Réconciliation et médiation post-conflit au Burundi et en République démocratique du Congo. \*Négociations\*, 2008/1\(9\), pp.](#)

13-28.

[EZVAN, C., LANGOHR, P., RENOUEAU, C. et COLSON, A. \(2018\). Final Ends at the Forefront: Lessons from a Pedagogical Experience at ESSEC Business School. \*Journal of Business Ethics Education\*, \(15\), pp. 49-70.](#)

[COLSON, A. \(2009\). La négociation diplomatique au risque de la transparence : rôles et figures du secret envers des tiers. \*Négociations\*, 2009/1\(11\), pp. 31-41.](#)

[COLSON, A. et VIVET, E. \(2011\). La négociation diplomatique s'enseigne-t-elle ? \*Mondes. Les Cahiers du Quai d'Orsay\*, \(8\), pp. 67-72.](#)

[COLSON, A. \(2013\). Machiavel, Le Prince et la négociation. \*Négociations\*, 20\(2\), pp. 147-157.](#)

[COLSON, A. \(2008\). The Ambassador Between Light and Shade: The Emergence of Secrecy as the Norm for International Negotiation. \*International Negotiation: a journal of theory and practice\*, 13\(2\), pp. 179-195.](#)

[VIVET, E. et COLSON, A. \(2015\). TISA, TTIP : comment négocier au nom de l'Europe ? \*Politique Etrangere\*, 80\(3\), pp. 123-134.](#)

[COLSON, A. \(2020\). Le Discours sur l'art de négocier \(1737\) d'Antoine Pecquet, ou l'esquisse d'une théorisation de la négociation. \*Négociations\*, n°33\(1\), pp. 151-160.](#)

## **WORKING PAPERS**

[COLSON, A. \(2002\). \*Les stratégies de l'Etat en régions : dix ans après.\*](#)

[COLSON, A. et LEBREC, M. \(2004\). \*Ce que "réformer l'Etat" veut dire : petit historique.\*](#)

[COLSON, A. et LEBREC, M. \(2004\). \*Le principe d'adaptabilité du service public et la conduite du changement.\*](#)

[COLSON, A. \(2004\). \*Objectifs, acteurs et outils de la réforme de l'Etat aujourd'hui.\*](#)

[COLSON, A. et LEBREC, M. \(2005\). \*La conduite du changement au sein de la Seita-Groupe Altadis\*](#)

•

[COLSON, A. et GÉRAUD, F. \(2005\). \*La conduite du changement au sein de l'Agence nationale pour l'emploi.\*](#)

[COLSON, A. et GÉRAUD, F. \(2005\). \*La conduite du changement au sein des Douanes : 1990-2004\*](#)

•

[COLSON, A. \(2005\). \*Le rattachement institutionnel de la réforme de l'Etat dans les Etats-membres de l'Union européenne.\*](#)

[COLSON, A., ELGOIBAR, P. et MARCHI, F. \(2014\). \*Employee Representatives in France: Employers' Perceptions and Expectations towards Improved Industrial Relations\*. ESSEC Business School.](#)

[COLSON, A. \(2007\). \*The Ambassador, Between Light and Shade The Emergence of Secrecy as the Norm of International Negotiation\* \*The Ambassador, Between Light and Shade. The Emergence of Secrecy as the Norm of International Negotiation\*. ESSEC Business School.](#)

## **BOOK EDITOR**

[COLSON, A. \[Ed\] \(2011\). \*Entrer en négociation. Mélanges en l'honneur de Christophe Dupont\*. Larcier, 422 pages.](#)

[COLSON, A., DRUCKMAN, D. et DONOHUE, W. \[Eds\] \(2013\). \*International Negotiations: Foundations, Models, and Philosophies\*. Christophe Dupont. Republic of Letters, 287 pages.](#)

## **PREFACES OF A BOOK**

[COLSON, A., DRUCKMAN, D. et DONOHUE, W. \(2013\). Foreword: Careers in Negotiation and Conflict Management Research. Dans: \*International Negotiations: Foundations, Models, and Philosophies\*. Christophe Dupont. 1st ed. Republic of Letters, pp. xi-xviii.](#)

[COLSON, A. \(2011\). Postérité de Christophe Dupont. Dans: \*Entrer en négociation - Mélanges en l'honneur de Christophe Dupont\*. 1st ed. Larcier, pp. 21-36.](#)

## **PUBLISHED CASES**

[REYMOND, F. et COLSON, A. \(2014\). Fabiessi and Cam's design, bilateral negotiation during a job interview. ESSEC Business School.](#)

[BAYLON, D. et COLSON, A. \(2015\). Health in Karimbo, a tripartite negotiation between a NGO representative, a minister, and the capital city mayor. ESSEC Business School.](#)

[BENRAÏS, L. et COLSON, A. \(2015\). Kodiva: preventing, responding to and managing a major health crisis. ESSEC Business School.](#)

[COLSON, A. et VIVET, E. \(2014\). The 10th bilateral EU-kandonesia summit. ESSEC Business School.](#)

[MARCHI, F. et COLSON, A. \(2014\). The European Union border control mission. ESSEC Business School.](#)

[VIVET, E. et COLSON, A. \(2014\). The international airline negotiation. ESSEC Business School.](#)

[KLEINFELD, S. et COLSON, A. \(2016\). The Iranian Nuclear Negotiations. ESSEC Business School.](#)

[COLSON, A., KLEIN, N. et MARCHI, F. \(2014\). The multilateral peace summit in Kaslowia. ESSEC Business School.](#)

[SALIC, G. et COLSON, A. \(2014\). The partnership agreement in the timber industry. ESSEC Business School.](#)

[COLSON, A. et KLEIN, N. \(2014\). The peace conference in Casowe. ESSEC Business School.](#)

[COLSON, A. \(2014\). The Republic of Tomibo, multi level group negotiation. ESSEC Business School.](#)

[CHAO, T.W., COLSON, A. et LEBRUN-KUAN, S. \(2014\). The Temasek universal expo, bilateral negotiation. ESSEC Business School.](#)

[REYMOND, F. et COLSON, A. \(2014\). Fabiessi & Cam's design, négociation bilatérale lors d'un entretien d'embauche. ESSEC Business School.](#)

[BENRAÏS, L. et COLSON, A. \(2015\). Kodiva : prévention, gestion et réponse à une crise sanitaire. ESSEC Business School.](#)

[SALIC, G. et COLSON, A. \(2014\). L'accord de partenariat sur la filière bois. ESSEC Business School.](#)

[COLSON, A. et KLEIN, N. \(2014\). La conférence de paix au Casowe. ESSEC Business School.](#)

[GÖRGEN, A. et COLSON, A. \(2014\). La directive chocolat, négociation multipartite autour de l'adoption d'une directive européenne. ESSEC Business School.](#)

[VIVET, E. et COLSON, A. \(2014\). La négociation aérienne internationale. ESSEC Business School.](#)

[COLSON, A. \(2014\). La République du Xomiba, simulation multipartite et multiniveaux. ESSEC Business School.](#)

[COLSON, A. et LEBRUN-KUAN, S. \(2014\). Le budget de l'aide au développement, négociation entre la France et un pays asiatique. ESSEC Business School.](#)

[MARCHI, F. et COLSON, A. \(2014\). Le poste frontière, négociations bilatérales dans un contexte de conflit entre deux pays. ESSEC Business School.](#)

[COLSON, A., KLEIN, N. et MARCHI, F. \(2014\). Le sommet multilatéral de paix de la Kaslovie. ESSEC Business School.](#)

[VIVET, E. et COLSON, A. \(2014\). L'élection du Président du Conseil Européen. ESSEC Business School.](#)

[CHAO, T.W., COLSON, A. et LEBRUN-KUAN, S. \(2014\). L'exposition universelle de Temasek. ESSEC Business School.](#)

[GANTZER, G. et COLSON, A. \(2014\). Travail dominical à Saint-Pierrick. ESSEC Business School.](#)

## **PROFESSIONAL ACTIVITIES**

### **Consulting**

2002 - Now: Consulting for private corporations and public organizations in the fields of negotiation, communication, and change management.

### **Member of a professional association, of an expert group or of a board of directors**

2003 - 2005: Member of the Board, Institut de management public

2010 - 2013: Board Member of l'Association pour le développement de l'expertise française à l'international et en Europe (IDEFIE)

2015 - Now: Designated to be part of the Advisory Board of the European Institute of Peace

2010 - Now: Elected at the Steering Committee of the European Peacebuilding Liaison Office

### **Other professional activity**

2010 - Now: Teaching coordinator for negotiation at the Institut l'Institut diplomatique et consulaire (Ministère des Affaires étrangères France)

2002 - 2011: Coordinator for the negotiation seminar (Institut national des études territoriales - INET France)

## **RESEARCH ACTIVITIES**

### **Member of an academic association**

2005 - Now: Member of the Association française de science politique

2006 - Now: Member of the International Political Science Association

2008 - Now: Member of the International Studies Association

2000 - Now: Member of the International Association for Conflict Management

1995 - Now: Member of the British International Studies Association

2006 - Now: Member of the Royal Commonwealth Society

### **Function in an academic association**

1996 - 1996: Founding member (ESSEC IRENE France)

2009 - Now: Member of the Advisory Panel, Conflict Analysis Research Centre (University of

Kent United Kingdom)

### **Senior or Associate Editor**

2009 - Now: Member of the Scientific Committee, *Négociations*  
2002 - Now: Member of the Editorial Committee  
2019 - 2019: Associate Editor - *European Review of International Studies*  
2015 - 2015: Associate editor - *Negotiations*

### **Chief Editor**

2016 - 2020: Chief editor - *Negotiations*

### **Editorial Board Membership**

2014 - 2020: Editorial board membership - *European Review of International Studies*  
2016 - 2016: Editorial board membership - *Journal of Arbitration and Mediation*  
2009 - 2019: Editorial board membership - *Negotiations*  
2013 - 2013: Editorial board membership - *Politiques et Management Public*

### **SERVICES**

2014 - Now: Membre du comité scientifique de la Chaire "Grands enjeux stratégiques (Université Paris 1 Panthéon-Sorbonne France)