

Aurélien COLSON

Professeur associé

colson@essec.edu

Département: Droit, Science politique & Société

Campus de Cergy

DIPLÔMES

DIPLÔMES

2007	Ph.D. en Relations Internationales (University of Kent Royaume-Uni)
2007	Doctorat en Science Politique (Université Paris Descartes (Paris V) France)
1998	Master in Business Administration (ESSEC Business School France)
1996	Master en Analyse des Conflits Internationaux (University of Kent Royaume-Uni)
1995	Diplôme national de Master, Science politique (Sciences Po Paris France)

CARRIÈRE

POSITIONS ACADÉMIQUES PRINCIPALES

2008 - 2008-11-30	Professeur assistant (ESSEC Business School France)
2008 - Présent	Professeur associé (ESSEC Business School France)

AUTRES POSITIONS ACADÉMIQUES

2005 - 2007-12-31	Enseignant et chercheur à l'ESSEC (département DEV), directeur du développement, ESSEC IRENE (ESSEC Business School France)
1998 - 2005-08-31	Chargé de Cours (ESSEC Business School France)

- 2002 - Présent Professeur visitant (École nationale d'administration - ENA France)
- 2020 - 2026-08-31 Responsable de filière Géopolitique et négociation (ESSEC Business School France)
- 2021 - 2023-12-31 Co-Responsable du département Droit et Environnement de l'Entreprise. (ESSEC Business School France)
- 2021 - 2026-08-31 Co-Responsable de la filière "Géopolitique, Défense & Leadership" (ESSEC Business School France)
- 2024 - 2026-08-31 Co-Directeur Académique de l'Institut Géopolitique & Business (ESSEC Business School France)
- 2024 - 2026-08-31 Co-responsable de la Filière Affaires Européennes (ESSEC Business School France)

POSITIONS PROFESSIONNELLES

- 2002 - 2005-08-31 Chef de Projet (Commissariat général du Plan France)

AUTRES POSITIONS

- 1998 - 2002-05-15 Conseiller Technique du Premier ministre (Cabinet du Premier ministre France)
- 2008 - 2027-08-31 Directeur de l'IRENE (ESSEC Business School France)
- 2023 - 2028-08-31 Responsable du département Droit, Science politique & Société (ESSEC Business School France)

PUBLICATIONS

ARTICLES

- [COLSON, A. \(2009\). La négociation diplomatique au risque de la transparence : rôles et figures du secret envers des tiers. *Négociations*, 2009/1\(11\), pp. 31-41.](#)
- [COLSON, A. et VIVET, E. \(2011\). La négociation diplomatique s'enseigne-t-elle ? *Mondes. Les Cahiers du Quai d'Orsay*, \(8\), pp. 67-72.](#)

[COLSON, A. \(2013\). La qualité du dialogue social est un enjeu majeur pour l'Europe. *Entreprise & Carrières*, pp. 28-29.](#)

[COLSON, A. \(2008\). Les accords de Matignon vingt ans après, l'accord de Nouméa dix ans plus tard : entretien avec Alain Christnacht. *Négociations*, 2008/2\(10\), pp. 89-103.](#)

[COLSON, A. \(2013\). Machiavel, Le Prince et la négociation. *Négociations*, 20\(2\), pp. 147-157.](#)

[COLSON, A. \(2009\). Penser la négociation en science politique : retour aux sources et perspectives de recherche. *Négociations*, 2009/2\(12\), pp. 93-106.](#)

[COLSON, A., SCHEMEIL, Y., BOUILLAUD, C., DAVIDE, C.P., FAUVE, A. et LA BRANCHE, S. \(2014\). Quand simuler stimule. Innovation pédagogique et recherche décisionnelle. *Revue Française de Sciences Politiques*, 64\(3\), pp. 479-501.](#)

[COLSON, A. \(2007\). Quebec Confronting its Future: Some Tools for Public Decision Making. *Foresight*, pp. 67-72.](#)

[DE BEAUFORT, V. et COLSON, A. \(2010\). Quelles évolutions pour la politique européenne et de défense \(PESD\) après le Traité de Lisbonne ? *Cahiers de la Sécurité*, \(14\), pp. 25-30.](#)

[COLSON, A. \(2011\). Réconcilier l'inconciliable ? Les leçons de Négociations et Médiations en Milieux extrêmes. *Journal de l'Ecole de Paris du Management*, \(88\), pp. 9-17.](#)

[COLSON, A. \(2008\). The Ambassador Between Light and Shade: The Emergence of Secrecy as the Norm for International Negotiation. *International Negotiation: a journal of theory and practice*, 13\(2\), pp. 179-195.](#)

[VIVET, E. et COLSON, A. \(2015\). TISA, TTIP : comment négocier au nom de l'Europe ? *Politique Etrangere*, 80\(3\), pp. 123-134.](#)

[COLSON, A. et LEMPEREUR, A. \(2008\). Un pont vers une paix durable. Réconciliation et médiation post-conflit au Burundi et en République démocratique du Congo. *Négociations*, 2008/1\(9\), pp. 13-28.](#)

[COLSON, A. \(2000\). The Logic of Peace and the Logic of Justice. *International Relations*, XV\(1\), pp. 51-62.](#)

[COLSON, A. et GADAUD, T. \(2003\). La négociation : une source de productivité pour les organisations. *Personnel*, \(438\), pp. 69-71.](#)

[COLSON, A. \(2003\). Quelques limites à la négociation "gagnant-gagnant". *Personnel*, \(438\), pp. 50-53.](#)

[COLSON, A. \(2004\). Gérer la tension entre secret et transparence. Les cas analogues de la négociation et de l'entreprise. *Revue Française de Gestion*, 30\(153\), pp. 87-99.](#)

[COLSON, A. \(2004\). Prospective et changement de régime en Afrique du Sud : les scénarios de Mont-Fleur. *Futuribles*, \(302\), pp. 47-55.](#)

[COLSON, A. \(2004\). Prospective et décision publiques au Québec. *Futuribles*, \(301\), pp. 61-69.](#)

[LEMPEREUR, A. et COLSON, A. \(2005\). Contractualisation et techniques de négociation : l'indispensable formation., 2005\(45\), pp. 41-43.](#)

[COLSON, A. \(2005\). La conduite du changement dans le secteur public. *La Gazette des communes, des départements et des régions*, pp. 211-250.](#)

[COLSON, A. et CORM, M. \(2005\). La prospective publique dans les nouveaux Etats membres de l'Union européenne. *Futuribles*, \(305\), pp. 53-67.](#)

[COLSON, A. et CUSSET, P.Y. \(2005\). Revisiting a Futures Studies Project : "Reflections on 1985". *Futures*, 37\(9\), pp. 1057-1065.](#)

[COLSON, A. et CORM, M. \(2006\). Futures Studies in the European Union's New Member States. *Foresight*, 2006/8\(3\), pp. 55-64.](#)

[COLSON, A. \(2020\). Le Discours sur l'art de négocier \(1737\) d'Antoine Pecquet, ou l'esquisse d'une théorisation de la négociation. *Négociations*, n°33\(1\), pp. 151-160.](#)

[VIVET, E. et COLSON, A. \(2011\). Can Diplomatic Negotiation be Taught? \(English translation\). *Mondes. Les Cahiers du Quai d'Orsay*, \(8\), pp. 173-178.](#)

[COLSON, A. et CUSSET, P.Y. \(2008\). Retour sur un exercice de prospective : "Réflexions pour 1985". *Horizons Stratégiques*, 7\(1\), pp. 142-150.](#)

[EZVAN, C., LANGOHR, P., RENOUEAU, C. et COLSON, A. \(2018\). Final Ends at the Forefront: Lessons from a Pedagogical Experience at ESSEC Business School. *Journal of Business Ethics Education*, \(15\), pp. 49-70.](#)

COMMUNICATIONS DANS UNE CONFÉRENCE

[COLSON, A. \(2008\). Dynamiser le secteur privé en Afrique : la paix, les talents, le dialogue entre investisseurs et parties prenantes locales. Dans: Colloque "Afrique SA".](#)

[COLSON, A. \(2009\). Entrepreneurship and Negotiation. Dans: Conférence à la Luxembourg Business Academy.](#)

[COLSON, A. \(2019\). From 1600 Disagreements to None. A Behind-the-Scene Analysis of the COP 21 Multilateral Negotiation Process. Dans: 2019 IACM International Annual Conference.](#)

[COLSON, A. \(2009\). L'Afrique, terreau d'une humanité nouvelle. Dans: Colloque "Grands Lacs".](#)

[COLSON, A. \(2016\). Le processus de négociation multilatérale de la COP 21. Dans: 2016 Paris : Académie Diplomatique Internationale.](#)

[COLSON, A. \(2017\). Les négociations diplomatiques aux XVIIe et XVIIIe siècles. Dans: Ouverture du cycle de conférences « Versailles et le monde.](#)

[COLSON, A. \(2008\). Médiation en situation post-conflit : une expérience dans la région dans Grands Lacs.](#)

[COLSON, A., JENKINS, A. et THUDEROZ, C. \(2017\). Mediation in Collective Conflict: Setting the scene for dialogue in France. Dans: 30th Annual Conference of the International Association of Conflict Management.](#)

[COLSON, A. \(2009\). Médiation internationale et Track II Diplomacy.](#)

[COLSON, A. et MARCHI, F. \(2013\). Methods and Tools for Teaching European Negotiation: Experiences and Prospects for the Future. Dans: XVII SISP Annual Conference.](#)

[COLSON, A. \(2014\). Mettre en situation : simulations de négociation et apprentissage des RI. Dans: 23rd Congress of Political Science.](#)

[COLSON, A. et KLEIN, N. \(2009\). Reconstruire la paix : une expérience de médiation dans les Grands Lacs. Dans: Conférence à l'Institut d'Etudes Politiques de Lille.](#)

[COLSON, A. \(2017\). Se mettre d'accord à 196 : quelles leçons tirer du processus de la COP 21 ? Dans: 2017 Colloque International de Royaumont.](#)

[COLSON, A. \(2017\). Secrecy vs. Transparency in International Negotiations. From a Historical Perspective to the TTIP and COP21 Cases. Dans: Transparency and Secrecy in Foreign Policy.](#)

[COLSON, A. \(2008\). Crise de la valeur, crise des valeurs, valeur d'une crise : l'enjeu de la responsabilité. Dans: Questioning the Crisis. Cergy-Pontoise.](#)

[COLSON, A. \(2010\). "Six composantes déterminantes pour conduire le changement dans le secteur public local". Dans: Institut national des études territoriales \(INET\).](#)

[COLSON, A. et DRUCKMAN, D. \(2011\). Around "Entrer en négociation": A Festschrift Honouring Christophe Dupont \(1922-2010\). Dans: 24th Annual IACM Conference.](#)

[EZVAN, C., LANGOHR, P., COLSON, A. et RENOUARD, C. \(2016\). Can Business School Students Help Change the World? Reasons from a Pedagogical Experience at ESSEC Business School? Dans: 2016 European Business Ethics Network \(EBEN\) Annual Conference.](#)

[COLSON, A. et TENENBAUM, C. \(2008\). Conflict Resolution Studies and the French/anglo-saxon Divide: Another Transatlantic Misunderstanding? Dans: 49th Annual Convention, International Studies Association.](#)

[COLSON, A. et KLEIN, N. \(2009\). Conflits et déplacements forcés de populations dans la région africaine des Grands Lacs. Dans: Colloque international " Exils, Errances et Rencontres ".](#)

[COLSON, A. \(2008\). Eléments de cadrage sur la médiation internationale. Dans: Présentation devant les 27 Etats-membres de l'Union Européenne \(CIVCOM\) à l'invitation de la Présidence Française du Conseil.](#)

[COLSON, A. \(2008\). Enjeux de négociation pour la présidence française de l'Union Européenne. Dans: Conférence à l'ESSEC Management Education.](#)

[COLSON, A. \(2008\). Increased Transparency Towards Stakeholders in International Negotiation: The Appearance of Quasi-negotiators, or the Advent of Quasi-multilateral Negotiations? Dans: 21st Annual Conference, International Association for Conflict Management.](#)

[COLSON, A. et MARCHI, F. \(2015\). Teaching Negotiation to Civil Servants Through Interactive Simulation: The Contrasted Cases of ENA and the European Commission. Dans: 2015 Annual Conference of the International Association of Schools and Institutes of Administration \(IASIA\).](#)

[COLSON, A. \(2009\). Une expérience de médiation en République Démocratique du Congo. Dans: Intervention devant la 9ème Session de l'Institut Diplomatique, Ministère des Affaires Etrangères.](#)

[COLSON, A. \(2009\). Une méthode de négociation pour le Causase.](#)

[COLSON, A. \(1997\). The activity of the International Criminal Tribunal for the Former Yugoslavia. Dans: 1997 Conference on Regional Security in a Global Context. Wiston House.](#)

[COLSON, A. \(2003\). Le discours sur l'art de négocier d'Antoine Pecquet. Dans: Aux sources de la négociation européenne : les penseurs français de la diplomatie à l'âge classique. Paris.](#)

[COLSON, A. \(2005\). Building Networks of Negotiation Educators: ESSEC IRÉNÉ among other Possible Models. Dans: New Trends in Negotiation Teaching. Cergy-Pontoise.](#)

[COLSON, A. \(2005\). Teaching Negotiation at France's ENA: A Cross-Cultural Challenge. Dans: New Trends in Negotiation Teaching. Cergy-Pontoise.](#)

[COLSON, A. \(2006\). Techniques de gestion des conflits. Dans: Autour de Shirin Ebadi, Prix Nobel de la Paix : 10 ans d'ESSEC IRENE. Cergy.](#)

[COLSON, A. \(2007\). Comment négocier aujourd'hui : quelles pistes pour la recherche et la pédagogie ? Dans: 3ème Biennale Internationale de la Négociation. Paris.](#)

[COLSON, A. \(2007\). Enseigner la négociation en France : où, quoi, comment, pourquoi ? Dans: Enjeux et transformations de la négociation sociale. Montréal.](#)

[COLSON, A. \(2007\). Ethique et formation en négociation sociale. Dans: Enjeux et transformations de la négociation sociale. Montréal.](#)

[COLSON, A. \(2007\). Negotiating Air Traffic Rights: When States Negotiate on behalf of Economic Actors. Dans: British International Studies Association Annual Conference. Cambridge.](#)

[COLSON, A. \(2008\). De l'Académie de Torcy à l'Institut diplomatique : pourquoi et comment enseigner la négociation aux diplomates ? Dans: Des diplomaties en renouvellement. Paris.](#)

[COLSON, A. \(2008\). Penser la négociation en science politique : retour aux sources et perspectives de recherche. Dans: Décade de Cerisy : Penser la négociation en modernité avancée. Cerisy-la-Salle.](#)

[COLSON, A. et MARCHI, F. \(2013\). Dawn of a New Era? Negotiation as a Problem-Solving Mechanism for Social Dialogue in France. Dans: 26th Annual Conference of the IACM 2013.](#)

DIRECTION D'OUVRAGE

[COLSON, A., DRUCKMAN, D. et DONOHUE, W. \[Eds\] \(2013\). *International Negotiations: Foundations, Models, and Philosophies*. Christophe Dupont. Republic of Letters, 287 pages.](#)

[COLSON, A. \[Ed\] \(2011\). *Entrer en négociation. Mélanges en l'honneur de Christophe Dupont*. Larcier, 422 pages.](#)

DIRECTION D'UNE COLLECTION D'OUVRAGES

[COLSON, A. \[Ed\] \(2023\). *Prévenir, négocier, résoudre*. Larcier.](#)

[COLSON, A. \[Ed\] \(2022\). *Collection "Prévenir, Négocier, Résoudre"*. Larcier.](#)

[COLSON, A. et ROOSEN, T. \[Eds\] \(2014\). *Collection : Prévenir, négocier, résoudre*. Larcier.](#)

[ROOSEN, T. et COLSON, A. \[Eds\] \(2015\). *Collection : Prévenir, négocier, résoudre*. Larcier.](#)

[ROOSEN, T. et COLSON, A. \[Eds\] \(2016\). *Collection : Prévenir, négocier, résoudre*. Larcier.](#)

[ROOSEN, T. et COLSON, A. \[Eds\] \(2018\). *Collection : Prévenir, négocier, résoudre*. Larcier.](#)

[COLSON, A. \[Ed\] \(2019\). *Collection : « Prévenir, négocier, résoudre »*. Bruxelles: Larcier.](#)

[ROOSEN, T. et COLSON, A. \[Eds\] \(2013\). *Collection : Prévenir, négocier, résoudre*. Larcier.](#)

[COLSON, A. \[Ed\] \(2018\). *Le Conseil de Sécurité des Nations Unies : Ambitions et limites*. Larcier.](#)

INTERVIEWS : EMISSION RADIO - TV - PRESSE ÉCRITE

[COLSON, A. 2022. *Grève chez TotalEnergies: sortir de ce borbier grâce à la transparence.* Octobre.](#)

[COLSON, A. 2013. *On ne naît pas bon négociateur, on le devient.* Novembre.](#)

[COLSON, A. 2020. *L'Union européenne est une machine à négocier" - analyse du Brexit.* Octobre.](#)

[COLSON, A. et THUDEROZ, C. 2019. *Décider à plusieurs.* Mars.](#)

[COLSON, A. 2012. *How to Be Perceptual in Negotiation?* Juillet.](#)

[COLSON, A. 2013. *Interview : Le secret est aussi essentiel.* Avril.](#)

ARTICLES OU VIDÉOS DE VULGARISATION

[COLSON, A. \(2022\). Le secret en diplomatie : son usage et ses exceptions. *AFP, Le Télégramme de Brest.*](#)

[COLSON, A. et VIVET, E. \(2013\). Elargissement européen : quand le silence des petits pays fait le pouvoir des grands. *Le Figaro.*](#)

[COLSON, A. et CHAO, T.W. \(2012\). To Break Through "Principled Negotiation". *China Business News.*](#)

[COLSON, A. \(2009\). "On ne naît pas bon négociateur, on le devient" Entretien avec Aurélien Colson. *Le monde de l'Intelligence*, pp. 15-17.](#)

[COLSON, A. \(2010\). Fin du secret diplomatique ? *Le Monde*, pp. 24.](#)

[COLSON, A. \(2011\). La Vanguardia - La revolucion es la antitesis de la negociation. *La Vanguardia*, pp. 10.](#)

[COLSON, A. \(2011\). Vers un nouvel équilibre entre secret diplomatique et droit de savoir ? *Le Monde*, pp. 151-153.](#)

[COLSON, A. \(2020\). Covid : L'État dans tous ses états », ESSEC Reflets. June-July 2020.](#)

[COLSON, A. \(2020\). "Il faut expliquer, sinon comment éteindre les rumeurs?". *Midi Libre.*](#)

[COLSON, A. \(2019\). « Supprimer l'ENA, ou tempérer le mépris d'Etat ? », La Gazette des Communes, Le Journal du Dimanche, La Tribune. *The Conversation.*](#)

[COLSON, A. \(2012\). Beijing - Business Negotiation: The Art of Value Maximization. *The Economic Observer - Beijing.*](#)

[COLSON, A. \(2009\). Bien acheter, c'est aussi savoir séduire l'autre. *Le Figaro Patrimoine*, pp. 18.](#)

[COLSON, A. \(2012\). Learning How to Negotiate. *Global Entrepreneur*, pp. 128.](#)

[COLSON, A. \(2012\). Salary Negotiation: Did You Really Do Right? *Staffers*.](#)

[COLSON, A. \(1999\). La justice contre la paix ? *Le Monde*, pp. 17.](#)

[COLSON, A. \(2005\). Point de vue sur la conduite du changement dans le secteur public. *En Actions. Assurance maladie*, pp. 5.](#)

[COLSON, A. \(2006\). Négociation et réforme du code des marchés publics. *achatpublic.com*.](#)

[COLSON, A. \(2008\). Entretien. *M, le magazine du Monde*.](#)

DOCUMENTS DE TRAVAIL

[COLSON, A., ELGOIBAR, P. et MARCHI, F. \(2014\). *Employee Representatives in France: Employers' Perceptions and Expectations towards Improved Industrial Relations*. ESSEC Business School.](#)

[COLSON, A. \(2007\). *The Ambassador, Between Light and Shade The Emergence of Secrecy as the Norm of International Negotiation The Ambassador, Between Light and Shade. The Emergence of Secrecy as the Norm of International Negotiation*. ESSEC Business School.](#)

[COLSON, A. \(2002\). *Les stratégies de l'Etat en régions : dix ans après*.](#)

[COLSON, A. et LEBREC, M. \(2004\). *Ce que "réformer l'Etat" veut dire : petit historique*.](#)

[COLSON, A. et LEBREC, M. \(2004\). *Le principe d'adaptabilité du service public et la conduite du changement*.](#)

[COLSON, A. \(2004\). *Objectifs, acteurs et outils de la réforme de l'Etat aujourd'hui*.](#)

[COLSON, A. et LEBREC, M. \(2005\). *La conduite du changement au sein de la Seita-Groupe Altadis*](#)

»

[COLSON, A. et GÉRAUD, F. \(2005\). *La conduite du changement au sein de l'Agence nationale pour l'emploi*.](#)

[COLSON, A. et GÉRAUD, F. \(2005\). *La conduite du changement au sein des Douanes : 1990-2004*](#)

»

[COLSON, A. \(2005\). *Le rattachement institutionnel de la réforme de l'Etat dans les Etats-membres de l'Union européenne*.](#)

LIVRES

[LEMPEREUR, A., SALZER, J. et COLSON, A. \(2024\). *Healing the Wounds of Conflict: Mediation Can Help \[Ukrainian\]*. Consent Publ.](#)

[COLSON, A. et LEMPEREUR, A. \(2020\). *Ilk Hamle: Müzakerecinin El Kitab? Broché \[Turkish Adaptation of: The First Move. A Negotiator's Companion\]*. Istanbul: Remzi Kitabevi, 280 pages.](#)

[COLSON, A., LEMPEREUR, A. et NAVEED NOORMAL, A. \(2020\). *Méthode de négociation \(version afghane, en dari\)*. Saeed Publishers House, 246 pages.](#)

[PEKAR LEMPEREUR, A. et COLSON, A. \(2008\). *First Things First: A Negotiation Method*. CO-DEV, 206 pages.](#)

[LEMPEREUR, A. et COLSON, A. \(2012\). *Förhandlingsbart. Metodbok i förhandlingsteknik \(Swedish Translation\)*. Liber, 277 pages.](#)

[PEKAR LEMPEREUR, A., SALZER, J. et COLSON, A. \(2008\). *Méthodes de médiation. Au coeur de la conciliation*. 1st ed. Dunod, 271 pages.](#)

[LEMPEREUR, A., COLSON, A. et SALZER, J. \(2011\). *Méthode de médiation. Au coeur de la conciliation \(Romanian translation\)*. Editura C.H. Beck, 322 pages.](#)

[PEKAR LEMPEREUR, A., SALZER, J. et COLSON, A. \(2010\). *Méthode de médiation. Au coeur de la conciliation \[version mexicaine\]*. Grupo Editorial Patria, 269 pages.](#)

[PEKAR LEMPEREUR, A. et COLSON, A. \(2009\). *Méthode de négociation \(Traduit en Géorgien\)*. GCI, 332 pages.](#)

[LEMPEREUR, A., COLSON, A. et CHAO, T.W. \(2012\). *Méthode de négociation. On ne naît pas bon négociateur, on le devient \(Chinese translation\)*. Peking University Press, 248 pages.](#)

[LEMPEREUR, A. et COLSON, A. \(2009\). *Méthode de négociation. On ne naît pas bon négociateur, on le devient \(version persane\)*. Shirazeh, 315 pages.](#)

[PEKAR LEMPEREUR, A., COLSON, A. et DUZERT, Y. \(2009\). *Método de Negociação*. Atlas, 200 pages.](#)

[PEKAR LEMPEREUR, A. et COLSON, A. \(2008\). *Négociations européennes. De Henri IV à l'Europe des 27*. A2C, 284 pages.](#)

[LEMPEREUR, A. et COLSON, A. \(2010\). *The First Move. A Negotiator's Companion*. John Wiley & Sons, Inc. 254 pages.](#)

[COLSON, A. \(2005\). *La conduite du changement dans le secteur public : une contribution pour l'action*. Paris: La Documentation Française.](#)

[LEMPEREUR, A., SALZER, J., COLSON, A., PEKAR, M. et KOGAN, E. \(2021\). *Mediation*.](#)

[Negotiation by other moves. John Wiley & Sons, Inc. 368 pages.](#)

[LEMPEREUR, A., COLSON, A. et PEREZ NUCKEL, R. \(2022\). Método de Negociacion. Granica.](#)

[LEMPEREUR, A., COLSON, A. et MARCHI, F. \(2022\). Metodo di Negoziiazione. Dal Principe di Machiavelli All'Era Della Globalizzazione. Rubbettino.](#)

[PEKAR-LEMPEREUR, A. et COLSON, A. \(2004\). Méthode de négociation. On ne naît pas bon négociateur, on le devient. Dunod, 261 pages.](#)

[LEMPEREUR, A. et COLSON, A. \(2010\). Méthode de négociation. On ne naît pas bon négociateur, on le devient \(2ème édition\). 2 ed. Dunod, 274 pages.](#)

[LEMPEREUR, A. et COLSON, A. \(2015\). The First Move. A Negotiator's Companion \[Japanese Edition\]. Hakubo, 298 pages.](#)

[LEMPEREUR, A. et COLSON, A. \(2014\). The First Move. A Negotiator's Companion \[Russian Edition\]. KAH, 288 pages.](#)

PRÉFACES D'UN OUVRAGE

[COLSON, A., DRUCKMAN, D. et DONOHUE, W. \(2013\). Foreword: Careers in Negotiation and Conflict Management Research. Dans: International Negotiations: Foundations, Models, and Philosophies. Christophe Dupont. 1st ed. Republic of Letters, pp. xi-xviii.](#)

[COLSON, A. \(2011\). Postérité de Christophe Dupont. Dans: Entrer en négociation - Mélanges en l'honneur de Christophe Dupont. 1st ed. Larcier, pp. 21-36.](#)

ETUDES DE CAS DÉPOSÉES

[REYMOND, F. et COLSON, A. \(2014\). Fabiessi and Cam's design, bilateral negotiation during a job interview. ESSEC Business School.](#)

[BAYLON, D. et COLSON, A. \(2015\). Health in Karimbo, a tripartite negotiation between a NGO representative, a minister, and the capital city mayor. ESSEC Business School.](#)

[BENRAÏS, L. et COLSON, A. \(2015\). Kodiva: preventing, responding to and managing a major health crisis. ESSEC Business School.](#)

[COLSON, A. et VIVET, E. \(2014\). The 10th bilateral EU-kandonesia summit. ESSEC Business School.](#)

[MARCHI, F. et COLSON, A. \(2014\). The European Union border control mission. ESSEC Business School.](#)

[VIVET, E. et COLSON, A. \(2014\). The international airline negotiation. ESSEC Business School.](#)

[KLEINFELD, S. et COLSON, A. \(2016\). The Iranian Nuclear Negotiations. ESSEC Business School.](#)

[COLSON, A., KLEIN, N. et MARCHI, F. \(2014\). The multilateral peace summit in Kaslowia. ESSEC Business School.](#)

[SALIC, G. et COLSON, A. \(2014\). The partnership agreement in the timber industry. ESSEC Business School.](#)

[COLSON, A. et KLEIN, N. \(2014\). The peace conference in Casowe. ESSEC Business School.](#)

[COLSON, A. \(2014\). The Republic of Tomibo, multi level group negotiation. ESSEC Business School.](#)

[CHAO, T.W., COLSON, A. et LEBRUN-KUAN, S. \(2014\). The Temasek universal expo, bilateral negotiation. ESSEC Business School.](#)

[REYMOND, F. et COLSON, A. \(2014\). Fabiessi & Cam's design, négociation bilatérale lors d'un entretien d'embauche. ESSEC Business School.](#)

[BENRAÏS, L. et COLSON, A. \(2015\). Kodiva : prévention, gestion et réponse à une crise sanitaire. ESSEC Business School.](#)

[SALIC, G. et COLSON, A. \(2014\). L'accord de partenariat sur la filière bois. ESSEC Business School.](#)

[COLSON, A. et KLEIN, N. \(2014\). La conférence de paix au Casowe. ESSEC Business School.](#)

[GÖRGEN, A. et COLSON, A. \(2014\). La directive chocolat, négociation multipartite autour de l'adoption d'une directive européenne. ESSEC Business School.](#)

[VIVET, E. et COLSON, A. \(2014\). La négociation aérienne internationale. ESSEC Business School.](#)

[COLSON, A. \(2014\). La République du Xomiba, simulation multipartite et multiniveaux. ESSEC Business School.](#)

[COLSON, A. et LEBRUN-KUAN, S. \(2014\). Le budget de l'aide au développement, négociation entre la France et un pays asiatique. ESSEC Business School.](#)

[MARCHI, F. et COLSON, A. \(2014\). Le poste frontière, négociations bilatérales dans un contexte de conflit entre deux pays. ESSEC Business School.](#)

[COLSON, A., KLEIN, N. et MARCHI, F. \(2014\). Le sommet multilatéral de paix de la Kaslovie. ESSEC Business School.](#)

[VIVET, E. et COLSON, A. \(2014\). L'élection du Président du Conseil Européen. ESSEC Business School.](#)

[CHAO, T.W., COLSON, A. et LEBRUN-KUAN, S. \(2014\). L'exposition universelle de Temasek. ESSEC Business School.](#)

[GANTZER, G. et COLSON, A. \(2014\). Travail dominical à Saint-Pierrick. ESSEC Business School.](#)

CHAPITRES

[COLSON, A. \(2019\). Woodrow Wilson in Versailles. A Transparent Diplomat's Frustrated Ambition. Dans: Emmanuel Vivet \(ed.\). *Landmark Negotiations From Around the World*. 1st ed. Intersentia, pp. 191-206.](#)

[COLSON, A. \(2014\). 1919 : Wilson à Versailles, ou l'ambition contrariée d'une diplomatie transparente. Dans: *Négociations d'hier, leçons pour aujourd'hui*. 1st ed. Larcier, pp. 207-223.](#)

[COLSON, A. et PEKAR LEMPEREUR, A. \(2011\). A Bridge to Lasting Peace: Post-Conflict Reconciliation and Mediation in Burundi and the Democratic Republic of Congo. Dans: *Mediation in Political Conflicts. Soft Power or Counter Culture?* 1st ed. Hart Publishing, pp. 153-169.](#)

[COLSON, A. \(2009\). Administrar a tensao entre sigilio e transparência. Os casos analagos da negociação et das empresas. Dans: *Manual de Negociações Complexas \(2e édition\)*. 1st ed. FGV Editora, pp. 31-48.](#)

[COLSON, A. \(2013\). Chiaroscuro in Negotiations: Secrecy, Transparency, and Asymmetry in International Negotiations. Dans: *International Negotiations: Foundations, Models, and Philosophies. Christophe Dupont*. 1st ed. Republic of Letters, pp. 233-249.](#)

[COLSON, A. \(2013\). Christophe Dupont's Legacy in the Field of Negotiation. Dans: *International Negotiations: Foundations, Models, and Philosophies. Christophe Dupont*. 1st ed. Republic of Letters, pp. 27-33.](#)

[COLSON, A. \(2018\). Ebola : complexité d'une crise sanitaire devenant une crise globale. Dans: *Complexité et organisations : faire face aux défis de demain*. 1st ed. Eyrolles, pp. 333-349.](#)

[COLSON, A., ELGOIBAR, P. et MARCHI, F. \(2015\). Employee Representatives in France: Employers' Perceptions and Expectations Towards Improved Industrial Relations. Dans: *Promoting Social Dialogue in European Organizations*. 1st ed. Springer, pp. 67-78.](#)

[COLSON, A. \(2011\). Le clair-obscur de la négociation : secret, transparence et asymétrie en diplomatie. Dans: *Entrer en Négociation. Mélanges en l'honneur de Christophe Dupont*. 1st ed. Larcier, pp. 287-304.](#)

[COLSON, A. \(2013\). L'usage des simulations de négociation. Dans: *Traité de relations internationales*. 1st ed. SciencesPo. Les Presses, pp. 1081-1095.](#)

[JENKINS, A., THUDEROZ, C. et COLSON, A. \(2019\). Mediation and Conciliation in Collective Labour Conflicts in France. Dans: Euwema, M.C., Medina, F.J., García, A.B., Pender, E eds. *Mediation in Collective Labour Conflicts*. 1st ed. Springer, pp. 85-98.](#)

[COLSON, A. \(2004\). La conduite du changement dans le secteur public : premiers résultats. Dans: *Regards prospectifs sur l'Etat-stratège \(tome 1\)*. 1st ed. Paris: Presses du Plan, pp. 65-69.](#)

[COLSON, A. \(2004\). Temps et conduite du changement dans le secteur public. Dans: *Regards prospectifs sur l'Etat-stratège \(tome 2\)*. 1st ed. Paris: Presses du Plan, pp. 63-68.](#)

[COLSON, A. \(2009\). Répondre à la crise des valeurs : l'enjeu de la responsabilité. Dans: *Le leadership responsable. Un allié sûr contre la crise*. 1st ed. Gualino. Lextenso éditions, pp. 61-68.](#)

[COLSON, A. \(2006\). Contrats et négociation. Dans: *Mélanges en l'honneur du professeur Michel Guibal*. 1st ed. Montpellier: Presses universitaires de Montpellier, pp. 11-18.](#)

[COLSON, A. \(2007\). Administrar a tensão entre sigilo e transparencia. Os casos análogos da negociação e das empresas. Dans: *Manual de negociações complexas*. 1st ed. Rio de Janeiro: FGV Editora.](#)

[COLSON, A. \(2008\). La profession de négociateur selon Antoine Pecquet. Dans: *Négociations européennes. D'Henri IV à l'Europe des 27*. 1st ed. Paris: A2C, pp. 79-86.](#)

[LEMPEREUR, A. et COLSON, A. \(2008\). Négociateur. Dans: *Le Guide de l'entrepreneur efficace - Conseils et méthodes*. 1st ed. Paris: Dunod, pp. 39-50.](#)

[COLSON, A. \(2008\). Discours sur l'art de négocier. Dans: *Négociations européennes. D'Henri IV à l'Europe des 27*. 1st ed. A2C, pp. 79-86.](#)

ACTES D'UNE CONFÉRENCE

[COLSON, A. \(2009\). De l'Académie de Torcy à l'Institut diplomatique : pourquoi et comment enseigner la négociation aux diplomates ? Dans: *Colloque International de l'IRICE \(UMR CNRS\), Université Panthéon-Sorbonne. Publié dans les Cahiers de l'IRICE, mars 2009. IRIT Press, pp. 63-79.*](#)

[COLSON, A. \(2007\). La négociation internationale au risque de la transparence : rôles et figures du secret envers des tiers. Dans: *Actes de la 3ème Biennale Internationale de la Négociation. Risques et négociation : recherche et applications*. Chambre de Commerce et d'Industrie de Paris.](#)

[WEBB, K. et COLSON, A. \(1998\). Why do Mediators Mediate? Dans: *Modèles de médiateurs et médiateurs modèles*. Cergy: ESSEC Business School, pp. 151-157.](#)

COMPTE-RENDUS D'OUVRAGE

[COLSON, A. \(2009\). Constructing Justice and Security after War. International Journal of Conflict Management, États-Unis.](#)

PRÉFACES / INTRODUCTIONS DE REVUE

[COLSON, A. \(2015\). Editorial: Prendre au sérieux les négociations. *Négociations*, 23\(1\), pp. 9-12.](#)

ACTIVITÉS PROFESSIONNELLES

Consulting

2002 - Présent: Conseil aux entreprises privées et organisations publiques en négociation et conduite du changement

Membre d'une association professionnelle, d'un groupe d'experts ou d'un conseil d'administration

2003 - 2005: Membre du conseil d'administration de l'Institut de management public
2010 - 2013: Membre du conseil d'administration de l'Association pour le développement de l'expertise française à l'international et en Europe (IDEFIE)
2015 - Présent: Nommé à l'Advisory Board du European Institute of Peace
2010 - Présent: Elu au Steering Committee du European Peacebuilding Liaison Office

Autre activité professionnelle

2010 - Présent: Coordinateur de l'enseignement de négociation à l'Institut diplomatique et consulaire (Ministère des Affaires étrangères France)
2002 - 2011: Coordinateur du séminaire de négociation (Institut national des études territoriales - INET France)

ACTIVITÉS DE RECHERCHE

Membre d'une association académique

2005 - Présent: Membre de l'Association française de science politique
2006 - Présent: Membre de l'International Political Science Association
2008 - Présent: Membre de l'International Studies Association
2000 - Présent: Membre de l'International Association for Conflict Management
1995 - Présent: Membre de la British International Studies Association
2006 - Présent: Membre de la Royal Commonwealth Society

Fonction dans une association académique

1996 - 1996: Membre Fondateur (ESSEC IRENE France)

2009 - Présent: Membre du Advisory Panel du Conflict Analysis Research Centre (University of Kent Royaume-Uni)

Co-direction d'une revue - Co-rédacteur en chef

2009 - Présent: Membre du comité de rédaction de la revue Négociations
2002 - Présent: Membre du comité de rédaction
2019 - 2019: Co-rédacteur en chef - European Review of International Studies
2015 - 2015: Co-Rédacteur en chef - Negociations

Direction d'une revue - Rédacteur en chef

2016 - 2020: Rédacteur en chef - Negociations

Membre d'un comité de lecture

2014 - 2020: Membre du comité de lecture - European Review of International Studies
2016 - 2016: Membre du comité de lecture - Journal of Arbitration and Mediation
2009 - 2019: Membre du comité de lecture - Negociations
2013 - 2013: Membre du comité de lecture - Politiques et Management Public

SERVICES

2014 - Présent: Membre du comité scientifique de la Chaire "Grands enjeux stratégiques contemporains" (Université Paris 1 Panthéon-Sorbonne France)